



سید عماد خیرآباد

مدیر فروش

۰۹۱۶۳۷۷۰۲۰۰

استان خوزستان، اهواز
ekheirabad@gmail.com

اطلاعات پایه

جنسیت: آقا / سال تولد: ۱۳۷۰ / وضعیت سربازی: پایان خدمت / وضعیت تاهل: -

اطلاعات شغلی

وضعیت اشتغال: مشغول به کار هستم و به دنبال شرایط بهتر کاری میگردم / آماده کار در: کل کشور

اطلاعات تحصیلی

دکتری مدیریت بازرگانی

تهران / از ۱۳۹۶-۷ تا ۱۳۹۹-۱۰ / معدل ۱۹

کارشناسی ارشد MBA مدیریت اجرایی

تهران / از ۱۳۹۳-۷ تا ۱۳۹۵-۵ / معدل ۱۸.۶

کارشناسی برق کنترل

دانشگاه آزاد اسلامی ماهشهر / از ۱۳۸۹-۷ تا ۱۳۹۳-۶ / معدل ۱۵

زبانهای خارجی

انگلیسی

متوسط

عربی

متوسط

مهارتها

بازاریابی و فروش

حرفه‌ای

مذاکره

حرفه‌ای

مدیریت اجرایی

حرفه‌ای

کوچینگ

حرفه‌ای

مدیریت فروش

حرفه‌ای

توسعه و برنامه ریزی

حرفه‌ای

مدیریت منابع انسانی

حرفه‌ای

مدیریت

حرفه‌ای



سوابق کاری



از ۱۴۰۱-۳ تا اکنون

فولاد پارس سیستان - معاونت فروش

مدیریت فروش و منابع انسانی این شرکت و همچنین سیستم سازی در کارخانه

از ۱۳۹۸-۶ تا ۱۳۹۹-۱۰

نمکین(رامک) - مدیر مارکتینگ

از ۱۳۹۴-۷ تا اکنون

شرکتهای خصوصی و موسسات - مشاور

مدرس و کوچ مدیران در شرکتهای پخش و تولیدی محصولات fmcg-سیستم سازی همکاری با برترین هلدینگهای کشوری

از ۱۳۹۰-۳ تا ۱۳۹۳-۶

پخش بهرامی(صنایع غذایی) - مدیر منطقه

مدیر فروش خوزستان و شیراز و مسول راه اندازی شعب در شهرستانها

از ۱۳۸۹-۸ تا ۱۳۹۲-۱۱

رزمجو - مدیر فروش

سرپرستی قرارداد اسال و پس از آن مدیر قرارداد شرکت بازرگانی رزمجو واردات صنایع پتروشیمی

پروژه‌ها



از ۱۳۹۵-۷ تا اکنون

توسعه و برنامه

راه اندازی ۱۵ شعبه و دفتر فروش در ایران سابقه کار سیستماتیک کردن فروش در ترکیه و عراق

از ۱۴۰۱-۳ تا اکنون

فولاد پارس

معاونت فروش و بازاریابی سمت سازمانی بنده ست که با توجه به نیاز مجموعه در امور اجرایی کارخانه نظارت و حضور دائم دارم

از ۱۳۹۵-۱۰ تا اکنون

مدرس فروش و مارکتینگ

مدرس در آموزشگاهها و بخشهای خصوصی بصورت پاره وقت اصول مذاکره-فروش-بازاریابی

دوره‌ها



از ۱۳۹۵-۷ تا ۱۳۹۶-۶

اصول مدیریت

مبانی و اصول مدیریت نوین از دانشگاه مدیریت تهران

از ۱۳۹۵-۷ تا ۱۳۹۷-۷

بیزینس کوچینگ

دوره‌های کامل بیزینس کوچینگ actp-pcc-fca-acc

از ۱۳۹۵-۵ تا اکنون

بازاریابی

کالج نورا و کالج اسکای

از ۱۳۹۳-۵ تا ۱۳۹۶-۳

مذاکره

دوره های کامل مذاکره سطح ۲ و ۱ از دانشگاه تهران و همچنین دوره های متفاوت مذاکره از کالج های اسکای ترکیه و نورا



فروش

دوره های مختلف در خصوص فروش-بازار هدف-توسعه و برنامه ریزی-انواع فروش-فروش دیجیتالی-و...

از ۱۳۹۱-۵ تا ۱۳۹۶-۷

مدارک، گواهینامه‌ها، افتخارات



اصول تبلیغات و برندینگ

دانشگاه تهران

صدور در ۱۳۹۵-۵

مذاکره و فروش

Iqs

اکادمی Iqs انگلستان

صدور در ۱۳۹۴-۵

بیزینس کوچینگ

تهران

مدارک کامل بیزینس کوچینگ

صدور در ۱۳۹۷-۵

اصول فروش و بازاریابی حرفه ای

دانشکده تهران

صدور در ۱۳۹۵-۵

فروش و بازاریابی

sky ترکیه

فرنچایز

تهران

اصول و قوائد فرنچایز و قرارداد نویسی

مقالات، ژورنال‌ها و کتاب‌ها



سرمایه های انسانی و رشد اقتصادی در ایران

کیان دانش

در رابطه با ارزش منابع انسانی در سیستم و راههای حفظ و نگهداشت و آموزش

۱۴۰۱-۵

پیوندها



www

<http://modiranbc.ir>

افزایش فروش طبق اصول برتر جهانی-برگزاری سمینار در خصوص مدیریت
آشنایی با سئو و اصول فروش اینترنتی و کمپینهای تبلیغاتی (دارای تیم حرفه ای از ایده تا اجرا)
آموزش بیش از ۱۵۰۰ کارشناس فروش در صنعت پخش و تولید
مشاوره به بیش از ۱۰۰ شرکت پخش محصولات تندگردش و تندفروش

کوچ بیش از ۳۰ مدیر در سطح کشوری
آشنایی کامل با سیستمهای فروش و توزیع و هدف گذاریهای ماهانه و فصلی و سالانه
آشنایی کامل به اصول انبارداری و انبارگردانی-افتتاح شعبه-استخدام-آموزش-اصول سیستم سازی و افزایش بهره وری
کارمندان
مؤلف ۲ کتاب تخصصی در زمینه مدیریت

آماده همکاری با شرکتهای برند بصورت تمام وقت و پروژه ای